

Roadshow

(12,00\$-14,00\$)

Description

Vous avez une bonne humeur contagieuse? Vous aimez travailler avec le public? Vous avez la réputation d'être convaincant et capable d'assumer des responsabilités? Si oui, nous avons besoin de vous!

Nous sommes actuellement en période de recrutement à la recherche de **Conseiller aux ventes** pour représenter nos clients, tels que : Caroline Néron, Atelier Noir de Rudsak, Grisport, Avalanche, Tahari, Étage, Nuage et plusieurs autres, dans la présentation et la vente de leurs divers produits.

Vous aurez le plaisir de faire découvrir leurs excellents produits aux consommateurs afin d'en accroître leurs popularités. Osez piquer la curiosité des gens!

Postes disponibles dans les secteurs :

- Rive-Sud (Montréal)
- Rive-Nord (Montréal)
- Québec
- En Régions (Trois-Rivières, Lévis, Gatineau, Chicoutimi, Sherbrooke, Maritime, Rimouski, etc.)

*Kilométrage payé après 25 km aller ou 50km aller/retour

Horaire :

- Jour, soir et fin de semaine
- Alternance dans la représentation de clients (selon les besoins de nos clients)

Salaire :

- Possibilité d'avoir des commissions sur les ventes

Profil recherché

Obligatoire :

- Avoir 18 ans et plus
- Habiter dans la province de Québec
- Parler et écrire le français
- Avoir accès à une voiture en tout temps et posséder un permis de conduire valide
- Avoir accès à un téléphone intelligent pour se tenir informer lors des événements

- Avoir accès à un ordinateur et posséder des aptitudes pour communiquer via courriel
- *Être responsable*
- Être disponible de jour, de soir et de fin de semaine
- Être disponible sur appel
- Être polyvalent
- Capacités à travailler avec un horaire flexible
- Être une personne dynamique et passionné
- Capacité à communiquer et à mettre en valeur les produits

Atout :

- Parler et écrire l'anglais
- Expériences en ventes et/ou en démonstrations de produits
- Expérience en service à la clientèle
- Avoir un certificat de la MAPAQ

TÂCHES

- Recevoir une formation sur l'entreprise représentée et ses produits
- Rencontrer les responsables de magasins
- Installer et désinstaller les kiosques selon les directives établies
- Recevoir la marchandise
- Entrer en lien avec le consommateur pour faire connaître l'entreprise et ses produits
- Conseiller et guider le consommateur en identifiant ses besoins
- Fournir un excellent service à la clientèle
- Créer un lien avec le consommateur
- Donner une expérience de qualité à nos aux consommateurs
- Faire un inventaire quotidien
- Être habillé de vêtements professionnels noir
- Possibilité de voyage dans d'autres secteurs

Vous pensez être la bonne personne pour rejoindre notre équipe, venez travailler dans notre ambiance de travail dynamique et professionnelle.

Bienvenue aux étudiants et semi-retraités!

Rose Charron

Coordonnatrice

450 707-1225